

目标科创板 星际荣耀 E 轮融资首批近 10 亿元到位

本报讯(记者 王昭全)记者从海南星际荣耀航天发射技术有限责任公司获悉,国内商业火箭独角兽星际荣耀航天科技集团股份有限公司(以下简称星际荣耀)近期已完成 E 轮融资近 10 亿元首批资金交割。

2026 年 4 月,星际荣耀正在进行 E 轮融资的消息就已传开,E 轮融资计划总募资 70 亿元,投前估值为 235 亿元。如果募资顺利,此轮融资将再次刷新中国民营火箭公司单笔融资最高纪录。2026 年 2 月,该公司公布了 50.37 亿元的 D++ 轮融资。

星际荣耀成立于 2016 年,截至目前已进行 14 轮融资,共有股东 92 名,政府引导基金、产业基金以及财务投资机构,

股东结构相对多样化。股东名单中也不乏红杉中国、鼎晖投资、经纬创投等知名机构。天眼查显示,自 2019 年 A+ 轮开始,鼎晖投资便连续参与了星际荣耀的多轮融资。

本轮投资方以多家银行系 AIC 机构为主,整体 E 轮融资工作仍在持续推进。与传统市场化创投机构不同,银行系 AIC 具备更长投资周期、更适配重资产产业的资金属性,能够匹配商业航天研发投入大、型号迭代周期长的行业特征。

据了解,本次 E 轮募集资金将重点投向双曲线三号可重复使用运载火箭研发与批产、焦点二号液氧甲烷发动机产能建设、发射及海上回收配套工程、重型

运载火箭技术预研四大核心板块。资金落地将加速主力可回收液体火箭首飞进程,降低入轨发射成本,面向国内外各类星座运营商提供稳定、高频次、高性价比的商业发射服务。

作为一家以提供完整发射服务为目标的总体单位,星际荣耀是少数几家从一开始就锚定“可重复使用”目标并坚持下来的公司,这个战略选择符合降本增效的商业逻辑,实现了全国首个全尺寸一子级垂直起降飞行试验,也是第一个真正做到复用(同一发火箭飞了两次)的民营公司。

星际荣耀在发射与回收方案的选择上也具有优势。公司走的是“临海发射、海上回收”路线,拥有并运营着中国第一

艘自主建造的专业海上回收船。海上回收的优势在于灵活。船可以开到火箭最省燃料的落点,既不损失运力,也不用重复建设回收场。同时,海上回收避免了陆上航落区的安全隐患,这是更安全、更精准的选择。

星际荣耀计划在 2026 年底前后进行双曲线三号的首飞。

星际荣耀 2020 年 12 月开始接受上市辅导,截至目前,星际荣耀已完成第二十四期上市辅导,辅导券商为天风证券、中信证券。

E 轮融资是星际荣耀登陆资本市场前的最后一轮。根据星际荣耀的规划,公司计划于 2027 年下半年在科创板上市。

一年半净赚 3.22 亿 海南昕宇航“闪退”佳云科技

本报讯(记者 文达)入主一年半,佳云科技(300242)控股股东海南昕宇航投资有限公司(以下简称海南昕宇航)拟退出,或套现 5.84 亿元。

7 月 30 日,佳云科技发布公告称,公司控股股东海南昕宇航与深圳市瑞能实业股份有限公司(以下简称瑞能股份)签署股份转让协议,海南昕宇航拟向瑞能股份转让公司股份 1.1618 亿股,占公司总股本的 18.31%,转让价格为 5.0287 元/股,总价 5.84 亿元。

转让完成后,瑞能股份将成为公司控股股东,公司实控人将变更为毛广甫、

李莉。海南昕宇航仍持有佳云科技 1903.88 万股,占公司总股本的 3%。

据悉,2024 年 11 月 17 日,海南昕宇航在京东网络司法拍卖平台上以 2.62 亿元的价格竞得佳云科技 1.35 亿股股份,占公司总股本的 21.31%。同年 12 月 19 日,上述股份完成过户登记手续。从入主到退出控股,海南昕宇航掌控佳云科技的时间约一年半。也就是说,通过此次交易,海南昕宇航仅用一年半就赚了约 3.22 亿元。

资料显示,瑞能股份成立于 2003 年,是一家专业研发、生产、销售电池测试系

统,提供电池自动化产线设计与建设服务的高新技术企业。法定代表人毛广甫与妻子李莉合计掌控公司 65.85% 的表决权,为公司实际控制人。本次收购资金来自瑞能股份自有或自筹资金。

瑞能股份作出长期锁定承诺,过户完成后 60 个月内不得转让本次取得的股份,36 个月内不质押对应股权;同时承诺未来 12 个月不彻底改变佳云科技原有主营业务,36 个月内无资产注入计划,将努力实现有业务并探索新业务发展机会。

佳云科技表示,本次权益变动系海南昕宇航基于自身情况考虑及瑞能股份

对公司内在价值和未来发展前景的信心。本次权益变动后将进一步优化公司的治理结构,全面提升公司的持续经营能力和公司治理水平,推动公司向新质生产力方向转型升级。

资料显示,佳云科技成立于 2002 年,2011 年在深交所创业板挂牌上市。公司核心业务为移动互联网营销,主要提供移动互联网媒体广告和搜索引擎广告等整合营销服务。2026 年一季度公司实现营业收入 2.18 亿元,同比下降 58.07%;归属于上市公司股东的净利润为 -599.06 万元,同比减亏。

(上接 P01 版)

一边破产一边扩产 海南发展(002163)如何发展?

再细拆这 9425 万元,公司及控股子公司作为原告的案件金额达 8931.09 万元,占总金额的 94.75%,也就是绝大多数。海南发展现在主要是四处“讨债”,起诉别人居多,自己被告的金额不算大。

海南发展也直言,公司作为原告的案件,主要是为了清理应收账款而提起的诉讼。

实质就是项目做完了,钱却没全收回来,上游拖中游,中游拖下游,下游再去拖终端。于是三鑫惠州破产了,最后就变成一整条链条上的企业,一起挤在法院门口排队打官司。

青黄不接 如何发展

大消费是海南发展 2025 年 8 月收购杭州网营科技股份有限公司后新增的板块,2025 年收入 3.31 亿元,占总营收的 9.46%,毛利率高达 39.04%,是三大业务中最赚钱的,但该板块总体营收规模不大。

业内人士指出,低毛利的幕墙工程业务贡献了四分之三的营收,高毛利的

大消费才刚刚起步——这就是海南发展利润表最核心的矛盾。于是海南发展在幕墙工程左右互搏,看似高低切,也实属无奈。

海南发展最受市场关注的还有大股东海南省发展控股有限公司(以下简称海南控股)承诺的注入免税资产。但大股东旗下的全球精品(海口)免税城有限公司受离岛免税市场竞争加剧、“单店单点”模式局限等因素影响,近两年持续亏损,资产注入“难以改善公司经营业绩”。2025 年 3 月,海南控股就免税资产注入事宜申请延期三年,延至 2028 年 5 月 12 日。

因为大股东免税业务亏损,资产注不进来。反观免税龙头中国中免(601888),2026 年 7 月 14 日,中国中免发布业绩快报称,公司上半年实现营收 275.92 亿元,同比下滑 1.99%;归属于上市公司股东的净利润为 31.06 亿元,同比增长 19.49%。中国中免表示,上半年公司充分把握海南自贸港全岛封关运作及离岛免税新政实施机遇,持续巩固海南

市场优势地位。

幕墙工程业务毛利低,受地产周期拖累,会不会重复此前三家破产子公司故事,不得而知。转型大消费业务,但体量又不大;免税资产一时又装不进来。

在这青黄不接的时候,如何转型突破,成了海南发展如何发展的关键问题。

但背靠大树好乘凉,公司大股东海南控股凭借 2024 年 536 亿元营收,成功入选 2025 年“中国企业 500 强”榜单。

2026 年 7 月 31 日,2026 海南省企业 100 强名单公布,海南控股上升 2 位跃居第一。海南控股 2025 年营业收入达到 796.51 亿元,同比增长 48.6%。旗下拥有海南机场(600515)、海南发展、海南华铁(603300)、美兰空港(00357.HK)等海内外上市公司,资产规模超 2100 亿元,在岗从业人员超 2 万人。

2025 年 12 月 18 日,海南自由贸易港正式启动全岛封关运作,标志着海南自贸港建设进入全新阶段。2025 年底海南发展迎来了一波大涨行情,但 2026 年上半年海南发展股价大跌 65%,剔除 ST 股

及退市股后,海南发展位列上半年熊股榜第三。

为何边破产边扩产呢?海南发展回应海财经·证券导报记者时称,公司推进的破产处置业务与产业扩张业务,属于两条不同业务主线。公司现阶段战略,一是妥善化解历史包袱,为经营减负;二是深耕主业,积极布局新质生产力赛道。

互动平台上,海南发展在回答控股股东如何用实际行动支持上市公司高质量发展时表示,公司将把握海南自贸港与粤港澳大湾区协同发展战略机遇,深度挖掘大消费领域,加速培育新业务增长点,推动公司业务转型升级。

广告

遗失声明

韩龙光(身份证号码:460032194511120018)持有的华能海南发电股份有限公司(原名“中海能源”)内部职工股 1000 股证券存单遗失,声明作废。