

多场景精准宣教 筑牢金融安全屏障

工行海南省分行存款保险十周年宣传工作纪实

□ 本报记者 洪佳佳 通讯员 傅港 罗菁

筑牢网点主阵地 构建沉浸式宣传场景

以全辖123个营业网点为核心宣传阵地,工行海南省分行将存款保险宣传融入金融服务全流程,营造全方位、立体化的沉浸式宣传环境。各网点在大厅醒目位置规范摆放十周年主题海报、宣传折页等物料,通过LED电子屏、横幅等载体展示“存保十年 守护万家”“存款保险十周年 守护存款

更安全”等口号,营造浓厚宣传氛围;公众教育区多媒体设备循环播放《“存保宝”先导片》《存保十年 守护万家》等官方宣传视频,让客户在等候期间轻松学知识。

同时,工行海南省分行辖内网点均设立存款保险专属咨询台,安排专业人员每日值守,主动为客户普及存款保险相关知

识,发放宣传资料和特色宣传品,做到“有问必答、有感必解”。结合网点客流高峰时段的特点,工作人员还灵活组织微沙龙、主题宣讲等互动活动,引导客户集中学习交流,有效提高宣传知识的吸收率,实现“办理业务与学习知识同步、金融服务与权益保障并行”。

2025年是《存款保险条例》施行十周年。十年间,存款保险制度作为金融安全网的核心支柱,始终坚守风险防控底线,有力守护亿万储户合法权益,为维护金融市场稳定奠定坚实基础。为深入贯彻落实金融监管要求,切实提高社会公众对存款保险制度的认知度,工行海南省分行以“存保十年 守护万家”为主题,精准部署、系统发力,开展了一系列形式多样、内容扎实、覆盖面广的宣传活动,以专业担当传递金融温度,为海南自贸港金融安全稳定保驾护航。

拓展户外多场景 实现精准化宣传覆盖

为推动存款保险知识普及深入基层、惠及各类群体,工行海南省分行组建专业宣传团队,聚焦农村居民、工地工人、少数民族群众、“一老一小”等重点人群,将宣传触角延伸至乡村、校园、社区、商圈、企业、工地等多个场景,开展精准化、分众化宣传活动。

进乡村——扎根基层惠民生。工行临高支行、工行定安支行、工行昌江支行等支行依托普惠金融服务点,深入村镇,通过入户走访讲解、发放宣传折页、张贴宣传海报等方式,运用方言向村民普及存款保险核心知识,并同步宣讲反诈骗、防非法集资等金融安全常识,切实增强农村群众的风险防范意识与自我保护能力。

进校园——寓教于乐育新苗。工行海口琼山支行、工行琼海支行、工行定安支行、工行东方支行等支行紧扣开学季、教师节关键节点,聚焦中小學生及教师群体,通过互动问答、情景模拟、专题讲座等寓教于乐的形式,深入浅出讲解“什

么是存款保险”“存款保险保什么”“如何维护自身存款权益”等实用知识,帮助教职工及青少年树立正确的金融安全意识。

进社区——温情守护稳民心。工行琼海支行、工行乐东支行、工行万宁支行、工行屯昌支行等支行走进社区,向居民及周边商铺经营者发放宣传折页及扇子等物料,普及存款保险、反假币等金融知识;工行海南省分行营业部、工行海口国贸支行、工行海口海甸支行、工行琼中支行等分支行延伸服务触角,深入党群服务中心、老年活动中心,运用通俗易懂的语言和生活案例,为老年群体解读存款保险政策,帮助他们清晰理解资金安全保障机制,守护好“钱袋子”。

进商圈——聚焦节点广覆盖。工行三亚分行、工行澄迈支行、工行定安支行、工行陵水支行等分支行结合“3·15金融消费者权益日”、金融知识普及月等重要时点,利用商圈人员密集的优势,组织员工走进辖区核心商圈。通过设立宣传

展台、现场答疑解惑等形式,工作人员向过往公众、商户普及存款保险、反洗钱和反非法集资等知识,有效扩大宣传覆盖面与社会影响力。

进企业——银企联动强共识。工行海口国贸支行、工行海口新华支行、工行昌江支行等支行主动对接企业需求,以提供定制化金融服务方案为切入点,走进多家企业,向员工系统普及存款保险的定义、作用和保障范围等核心知识。此举既实现了金融服务与知识宣教的双向落地,又进一步深化了银企合作关系,凝聚金融安全共识。

进工地——贴心服务暖工友。工行海口秀英支行、工行临高支行组织业务人员深入劳务公司、建筑企业及施工一线,开展金融服务进工地专项活动。在办理业务过程中,工作人员通过发放宣传折页及定制帆布袋、水杯等宣传品的方式,结合现场互动讲解向务工人员普及存款保险制度的核心内容,让金融安全保障理念扎根基层劳动者心中。

筑牢金融安全防线 助力自贸港发展行稳致远

2025年,工行海南省分行累计组织开展网点及户外宣传活动599场,惠及公众约7万人次。该行通过扎实有效的宣传举措,显著扩大了存款保险制度的覆盖面,进一步提升了社会公众对银行体系的信任度,为筑牢区域金融安全防线、

优化海南自贸港金融生态环境提供了有力支撑。

十载存保暖民心,金融基石筑梦行。工行海南省分行相关负责人表示,将继续秉持“金融为民”的宗旨,不断探索存款保险宣传的新形式、新路径,持续

扩大宣传覆盖面、提升宣传实效性,推动金融知识普及和工作走深走实,以更加专业的金融服务、更加扎实的工作举措,全力维护每一位储户的合法权益,为海南自贸港建设注入稳健可靠的金融动能,助力自贸港高质量发展行稳致远。

广告

建行小微快贷 助力小微企业扬帆起航

普百业 惠万企

抵押快贷 利率低至 **2.8%**起

最高1000万元 期限最长10年 单笔支用最长5年

信用快贷 利率低至 **3.0%**起

最高300万元 期限最长3年

系列产品

- 缴税多 > 云祝贷 (纯信用,最高300万)
- 烟草经营户 > 惠商云贷 (纯信用,最高300万)
- 有收单 > 商户云贷 (纯信用,最高300万)
- 经营好 > 信用快贷 (纯信用,最高300万)
- 有房产 > 抵押快贷 (快速抵押,最高1000万)
- 专精特新 > 善新贷 (信用+保证,最高1000万)
- 客群专属定制 > 善营贷 (信用+保证,最高500万)

扫码下载“建行惠懂你”APP即可申请办理

扫码关注建行公众号了解更多活动优惠

如有疑问,欢迎前往就近建行网点咨询,具体额度与利率以系统审核结果为准

中国建设银行
China Construction Bank

客户服务热线: 95533
网址: www.ccb.cn

中国建设银行

China Construction Bank

建行“建易贷”,乐享易生活

一、什么是“建易贷”

“建易贷”是建行面向目标单位公积金缴交客户发放的用于日常消费的信用贷款,线下受理,线上审批、支用、还款等。

二、“建易贷”的产品优势

- 1、利率优:年化利率最低可至3.4%(单利)。
- 2、额度高:目前最高可贷款50万元。
- 3、期限长:最长可贷款60个月。
- 4、流程简:纯信用、无抵押、免担保,携身份证证一站式办理。
- 5、灵活用:在线支用,等额本息/随借随还任意选。

三、产品要素

- 1、办理对象:建易贷主要面向目标单位入职满一年以上(含)的职工。目标单位主要

包括以下类型:政府机构及事业单位类,金融行业,卫生行业,教育行业,集团类客户和收入稳定、管理规范,且与建行保持长期合作关系对公单位。

- 2、年龄要求:20-65周岁。
- 3、提前还款:无违约金。
- 4、办理区域:全省建设银行网点均可受理。

四、温馨提示

- 1、建行“建易贷”资金只能用于消费,不能用于购房、投资。
- 2、建行不会因为办理“建易贷”向您收取费用,也不会委托中介机构或个人代理向您收取费用。
- 3、理性消费,量力而行,珍爱征信。
- 4、陌生电话需警惕,请勿向陌生人转账,保护财产安全,谨防诈骗。