

# 普惠金融专项活动交出亮眼成绩单： 海南农商银行“小微”、涉农贷款“双增长”

□ 本报记者 洪佳佳 通讯员 金为华 陈帆

6月以来,海南农商银行深入开展普惠金融专项攻坚行动,全行上下联动、精准施策,推动普惠型小微企业贷款和普惠型涉农贷款实现快速增长,交出一份亮眼成绩单。

数据显示,截至6月末,全行普惠型小微企业贷款顺利完成“两增两控”目标任务,普惠型涉农贷款增速高于全行各项贷款增速3.63个百分点。其中,6月单月普惠型小微企业贷款增量占上半年贷款增量的62.56%,普惠型涉农贷款增量占上半年贷款增量的73.38%,普惠型小微企业贷款新增户数占上半年新增户数的89%。

## 凝聚共识强联动 全员营销显成效

为确保普惠金融政策落地见效,海南农商银行乡村振兴金融部统筹制定攻坚行动方案,建立“总行统筹部署、支行协同推进、网点全员行动”三级联动机制,形成“支行负责人带头、党员争先、全员营销”的协同作战格局。各支行不断优化人力资源,中后台部门全力支撑保障,紧抓营销契机,围绕总行下发的“六张清单”逐户开展走访服务活动,上门为

小微经营主体送金融服务、送资金支持。6月份,全行18家一级支行普惠小微企业贷款环比均实现较大幅度增长。

海南农商银行乐东支行通过支行负责人带队开展“入企问需,送贷上门”活动,为当地哈密瓜种植企业提供精准信贷支持。“行长带队走访,服务太实在了!有你们的支持,我们企业想不发展壮大都难。”该企业负责人由衷赞叹道。

## 创新机制激活力 精准营销促提升

为激发营销活力,强化督导考核和统筹协调,海南农商银行建立“日通报、日调度、日奖励”机制。指导支行采取“存量‘六张清单’客户挖掘+外拓陌拜扫街”的营销方式,设立“营销先锋榜”,通过晒业绩、比进度、树标杆,营造“比学赶超”的浓厚氛围。同时,依托“名单制精准营销”和“支持小微企业融资协调机制”,海南农商银行充分发挥人缘地缘、决策链条短、市场反应灵活等优势,精准高效服务普惠小微客群。6月末,全行普惠型小微企业贷款新增23.63亿元;6月单月新增普惠型小微企业贷款户数2625户。

海南农商银行澄迈支行向养殖户

王女士发放10万元信用贷款,支持其采购猪苗和猪饲料。“今年预计增收20%,多亏了农商行的及时雨。”王女士感激地说。

## 科技赋能提效率 数字转型优体验

借助科技力量,海南农商银行创新推出经营e贷、收单e贷、捕捞e贷、乡村振兴e贷、普惠小微e贷、房抵e贷等6款线上普惠产品。通过“大数据风控模型+人工尽调”审批模式,实现普惠小微经营主体“足不出户、手机一键申请”即可获得贷款支持。同时,海南农商银行还大力开展普惠线上业务集中审查审批,统一审批标准,驻场办公,下沉支行陪同尽调,6月加班加点按照“T+1”进行限时办结审批,极大提升普惠贷款审批效率。6月份,海南农商银行线上普惠e贷投放12.35亿元,占普惠贷款投放的31.65%;投放笔数8718笔,占普惠贷款投放笔数的40.1%。

“从申请到200万元贷款到账,只用了10小时!”从事东风螺养殖的冯先生是数字化普惠的受益者。客户经理2小时内上门尽调,微贷系统智能审批当天完

成,高效服务赢得客户高度认可。

## 严控风险稳发展,精准施策助纾困

在业务快速增长的同时,强化风险防控,海南农商银行督导支行紧扣不良处置目标,按照“分类处置一批、委外催收一批、核销处置一批”的原则,压实支行降控责任、提升降控进度。6月末,全行普惠小微企业贷款不良率环比下降0.25个百分点。此外,用足用好“无还本续贷”政策,对暂时遇到困难但生产经营正常、未来有还款来源的小微经营主体,提前对接融资需求,做到“应续尽续”,助力小微经营主体保持稳健经营。

文昌某土石方工程公司因资金周转困难,海南农商银行文昌支行主动为其办理950万元无还本续贷,并降低了利率,极大缓解了企业压力。“多亏了农商行的支持,帮助我们企业渡过了难关。”企业负责人说。

下一步,海南农商银行将以此次普惠金融专项攻坚行动为新起点,持续深化“金融为民”理念,用心用力做好普惠金融服务,为乡村全面振兴和县域经济高质量发展注入强劲金融动能。

# 海南保险业开展 “7·8全国保险公众宣传日”系列宣传活动

本报讯(记者 洪佳佳)绿意盎然的万绿园里,运动与知识交织,保险与快乐同行。近日,在海南金融监管局的指导下,海南省保险行业协会(学会)主办健步行活动。30家保险机构的从业人员化身运动达人,邀请保险消费者、海口市民和游客共同参与活动。

本次健步行活动是海南省7·8全国保险公众宣传日系列宣传活动之一,以“爱和责任 让保险更美好”为主

题,向社会公众普及金融保险知识,弘扬行业清风正气,倡导绿色健康生活方式。

活动现场,中国人寿、太保产险等10家保险公司设置咨询服务桌,通过趣味问答和小游戏与社会公众互动,向前来咨询的市民游客耐心讲解金融保险知识,帮助大家识别非法金融活动常见套路,掌握保险欺诈防范要点,让金融安全知识变得通俗易懂;人保财险和海保人

寿普及惠民保险政策,分别通过“惠家保”“惠琼保”理赔典型案例与特色服务内容展示惠民保险政策成效,让老百姓真真正正“懂政策、享实惠”,让惠民保险走进千家万户,为海南百姓筑起坚实的健康保障防线;此外,海口市120急救志愿队平安分队在现场教学普及心肺复苏急救知识,让社会大众掌握更多守护生命健康的技能。

据悉,海南省保险行业协会(学会)已连续13年组织行业开展7·8全国保险公众宣传日系列活动,各保险机构通

过线上线下相结合的方式,以新颖的形式和丰富的内容,在7·8宣传日期间掀起宣传热潮。

下一步,海南保险业将以7·8全国保险公众宣传日活动为契机,开展“保险五进入”、保险公益服务、从业人员教育培训等形式多样的宣传活动,持续深化消费者权益宣传教育,推动“人人懂保险、人人用保险”理念深入人心,在海南自贸港建设加快推进的背景下,完善保障服务网络,发挥经济社会发展的“稳定器”作用,当好人民群众美好生活的“守护者”。



活动现场。海南保协供图

## 广告



中国建设银行  
China Construction Bank

## 建行“建易贷”,乐享易生活

### 一、什么是“建易贷”

“建易贷”是建行面向目标单位公积金缴交客户发放的用于日常消费的信用贷款,线下受理,线上审批、支用、还款等。

### 二、“建易贷”的产品优势

- 1.利率优:年化利率最低可至3.4%(单利)。
- 2.额度高:目前最高可贷款50万元。
- 3.期限长:最长可贷款60个月。
- 4.流程简:纯信用、无抵押、免担保,携身份证一站式办理。
- 5.灵活用:在线支用,等额本息/随借随还任意选。

### 三、产品要素

1.办理对象:建易贷主要面向目标单位入职满一年以上(含)的职工。目标单位主要包括以

下类型:政府机构及事业单位类,金融行业,卫生行业,教育行业,集团类客户和收入稳定、管理规范,且与建行保持长期合作关系对公单位。

- 2.年龄要求:20-65周岁。
- 3.提前还款:无违约金。
- 4.办理区域:全省建设银行网点均可受理。

### 四、温馨提示

- 1.建行“建易贷”资金只能用于消费,不能用于购房、投资。
- 2.建行不会因为办理“建易贷”向您收取费用,也不会委托中介机构或个人代理向您收取费用。
- 3.理性消费,量力而行,珍爱征信。
- 4.陌生电话需警惕,请勿向陌生人转账,保护财产安全,谨防诈骗。