

海南农商银行五指山支行助力雨林大叶茶产业振兴 金融“活水”润茶乡

□ 本报记者 洪佳佳 通讯员 陶成金 林芳萍

在海南岛中部的五指山腹地,云雾缭绕的水满乡毛纳村,一片片茶园正蓬勃生长,茶产业正逐渐成为当地经济发展和乡村振兴的“绿色引擎”。在这个充满生机的茶乡,海南农商银行五指山支行(下称五指山支行)正以金融之笔,精心描绘着一幅产业兴旺、乡村繁荣的动人画卷。

精准对接需求 信贷“活水”浇灌产业根基

雨林大叶茶产业是五指山的特色产业,也是当地乡村振兴的重要抓手。然而,茶企和合作社在发展过程中,常常面临资金短缺的困境,尤其是在茶叶收购旺季和设备升级的关键时期。

为解决这一难题,五指山支行主动走访,深入茶乡,全面了解茶产业的资金需求。目前,该行已完成对全市35家茶企及合作社的全面对接,通过高效的审批流程和灵活的信贷政策,已累计批复授信额度1175万元,其中实际用信达470

万元,有效缓解了企业的资金压力。值得一提的是,新一轮支持计划已启动,预计为4家茶产业主体新增授信470万元,持续扩大金融支持的覆盖面与渗透率,为茶产业的持续发展注入强劲动力。

创新模式破题 构建产业协同金融生态

如何让金融资源精准流向产业链最需处?五指山支行交出了创新答卷。

2025年以来,五指山支行共发放农民小额贷款金额235.5万元,惠及15户农户,积极运用央行“支农再贷款”资金,有效降低茶农融资成本,让普惠金融真正惠及田间地头。同时,该行创新构建“银行+公司+合作社+农户”四位一体服务模式:银行提供资金支持,公司负责技术指导和市场销售,合作社组织生产管理,农户专注种植。通过这种紧密的产业协同,不仅解决了茶农的资金难题,还提升了茶产业的整体竞争力,实现了从

茶园到茶杯的全链条发展,确保金融“活水”精准滴灌至产业各个环节。

沪漂青年返乡创业 百万授信点燃品牌梦想

在五指山麒麟红茶叶农民专业合作社,金融赋能的故事正在上演。

合作社负责人曾是一名“沪漂”青年,被五指山茶独特魅力和发展前景吸引,毅然返乡创业。他与当地村民携手,立志打造本土茶叶品牌。然而,茶叶生长周期长、前期投入大的特性,让合作社一度面临资金链紧张的困境。

五指山支行的客户经理在走访中敏锐捕捉到这一需求。经过深入调研,为该合作社完成了100万元的授信审批。这笔关键资金如同及时雨,解了合作社的燃眉之急。

“这笔贷款不仅解决了我们生产周转的难题,更让我们有底气在品牌建设和品质提升上加大投入。”这位年轻的创业者感慨道。如今,“麒麟红”正从深

山走向更广阔的市场,成为金融支持返乡青年创业、激活乡村内生动力的鲜活样本。

深耕乡土情怀 金融力量托举振兴梦想

服务“三农”、助力乡村振兴,是五指山支行扎根本土的初心与使命。未来,五指山支行将持续聚焦地方特色产业,依托充足资金和专业服务,为茶产业发展提供全方位支持;加大资源倾斜,优先保障茶产业信贷规模;优化审批流程,提升服务效率;深化模式创新,完善产业链金融服务;培育新型主体,重点支持返乡青年、致富带头人等,激发乡村创业活力。

随着金融支持的持续深化,五指山的片片茶园正升腾起更浓郁的产业芬芳。五指山支行以金融担当,在琼岛腹地奏响了产业兴、乡村美、农民富的振兴乐章。未来,更多如“麒麟红”般的故事,将在五指山的青山绿水间续写。

海南农商银行三亚支行： 金融“春雨”滋润燕窝果产业

本报讯(记者 洪佳佳 通讯员 林彬)海南三亚的热带果园里,一种表皮如燕窝般晶莹、果肉富含花青素的“黄金水果”——燕窝果正成为乡村振兴的新“引擎”。这种原产于中美洲的高端水果,因种植周期长、管护成本高,以往依赖进口。如今,海南某农业发展有限公司通过本土化培育,让这颗“洋果子”在琼岛土地上茁壮成长,而海南农商银行三亚支行(下称三亚支行)的300万元

金融“及时雨”,正为这场“甜蜜事业”注入关键动力。

海南某农业发展有限公司专注于燕窝果种植。然而,种植周期长、前期投入大的产业特性,让企业面临严峻的资金压力。一旦资金周转不畅,前期大量投入恐付诸东流,企业发展遭遇瓶颈。

三亚支行工作人员在日常走访调研中,敏锐捕捉到企业的困境。三亚支行深知:企业是经济发展的活力源泉,

一头连着就业民生,一头系着产业创新,支持企业发展,就是为地方经济夯实基础。于是,一场金融纾困行动迅速启动。

为解决企业燃眉之急,三亚支行第一时间开启金融服务绿色通道,简化流程、提升效率,各环节紧密衔接。从了解需求到贷款投放,仅用不到一个月时间,300万元资金便精准注入企业账户。

这笔资金,有效用于购置种子化肥、

雇佣工人、扩大种植规模,保障了燕窝果种植的顺利推进,让企业发展重拾信心,更激活了产业壮大的新潜力。

企业是经济韧性的基石,金融的支持至关重要。此次高效精准的金融支持,是三亚支行践行“服务实体、支持地方经济”理念的生动写照。金融活水的滋养,不仅化解了企业的当务之急,更彰显了金融机构的责任与担当,为企业注入了强劲的发展信心。

招行海口分行 举办客户沙龙活动

本报讯(记者 郭静瑜)近日,招商银行海口分行举办“一招相伴,益起成长”主题客户沙龙活动,聚焦小微企业经营痛点,整合惠企政策与数字化工具,为本地企业提供“融资+数字化转型”的招商银行综合解决方案。

活动现场,“人+数字化”团队负责人介绍了国家金融监督管理总局海南监管局与海南省发展和改革委员会共同推进的“千企万户大走访”行动,行动通过深入一线摸排企业融资需求,推动

信贷资金直达基层,引起企业代表高度关注。

会上,招商银行海口分行还面向参会企业介绍了薪福通、发票云等金融管理工具,以数字化赋能助力中小微企业提质、降本、增效,推动中小企业提升管理效能。

下一步,招商银行海口分行将继续坚持以客户为中心的服务理念,深化政银企三方协同,将政策春风与创新服务送达万千市场主体,为海南中小微企业成长贡献招行力量。

广告



中国建设银行
China Construction Bank

建行“建易贷”,乐享易生活

一、什么是“建易贷”

“建易贷”是建行面向目标单位公积金缴交客户发放的用于日常消费的信用贷款,线下受理,线上审批、支用、还款等。

二、“建易贷”的产品优势

- 1、利率优:年化利率最低可至3.4%(单利)。
- 2、额度高:目前最高可贷款50万元。
- 3、期限长:最长可贷款60个月。
- 4、流程简:纯信用、无抵押、免担保,携身份证一站式办理。
- 5、灵活用:在线支用,等额本息/随借随还任意选。

三、产品要素

- 1、办理对象:建易贷主要面向目标单位入职满一年以上(含)的职工。目标单位主要包括以

下类型:政府机构及事业单位类,金融行业,卫生行业,教育行业,集团类客户和收入稳定、管理规范,且与建行保持长期合作关系对公单位。

2、年龄要求:20-65周岁。

3、提前还款:无违约金。

4、办理区域:全省建设银行网点均可受理。

四、温馨提示

- 1.建行“建易贷”资金只能用于消费,不能用于购房、投资。
- 2.建行不会因为办理“建易贷”向您收取费用,也不会委托中介机构或个人代理向您收取费用。
- 3.理性消费,量力而行,珍爱征信。
- 4.陌生电话需警惕,请勿向陌生人转账,保护财产安全,谨防诈骗。