

海财经面对面

# 香港贸发局黄天伟： 优势互补 琼港合作空间无限

□ 本报记者 郭静瑜

同为自由贸易港，海南和香港的正相向而行，会带来怎样的想象空间？

《海南自由贸易港建设总体方案》提出，要充分学习借鉴国际自由贸易港的先进经营方式、管理方法和制度安排，形成具有国际竞争力的开放政策和制度。

香港是海南利用外资主要的来源地，也是海南最大的服务贸易伙伴。学习借鉴香港的成功经验，有助于推动自贸港各领域的发展。

连续四载参加消博会，香港贸发局积极为海南自贸港推广助力，把“引进来”与“走出去”相结合，不断推进琼港经贸合作走深走实。本期《海财经面对面》专访香港贸发局华南首席代表黄天伟，围绕香港贸发局在推动琼港合作方面的实践与经验进行分享与交流。



海财经观察员对话香港贸发局华南首席代表黄天伟。

## 推动更多香港企业来琼发展

●海财经观察员：香港贸发局连续四年参加消博会，无论是从参展企业还是展馆面积上，每年都有新的变化。请你谈谈连续四年参展的感受以及变化。

●黄天伟：香港贸发局十分重视消博会这个国家级的国际消费品平台，已连续四届在消博会设立香港时尚馆。

联动海南自贸港与香港国际商贸枢纽优势，我们将香港及海外优质产品带给全国及全球消费者，助力香港企业推广品牌、拓展市场及商脉，推动琼港经贸的高质量发展。

通过参展消博会，香港企业不仅能够把更多的产品从香港引进内地市场，也促使更多港企走进海南自贸港，积极寻求投资机遇。例如连续3年参展的保健品上市公司澳至尊，如今已在海南投资设立公司，拓展了业务。

●海财经观察员：本届消博会香港馆有哪些亮点，请简单为我们介绍一下。

●黄天伟：实际上，香港贸发局一直以来都在内地多个国际级大型展览会设立“香港馆”，巡回推介香港专业服务及独特优势。今年是香港贸发局连续四届在海南消博会设立“香港馆”，借助消博会的平台，协同向外界传播海南自贸港优势。

本届“香港馆”集贸易推广(B2B)及展销零售(B2C)于一体，将香港以至海外优质产品带给全国及全球消费者，助力香港企业推广品牌、拓展市场及商脉，把握国家“双循环”发展机遇，推动琼港经贸的高质量发展。

## 会展业加速回暖带来新思路

●海财经观察员：会展业是香港经济的一项支柱产业，香港特区政府给予大力扶持，出台一系列鼓励措施和优惠政策，吸引会展组织者和参展商来港办展、参展。你认为这两年香港会展业的复苏态势如何？可否给我们介绍一下今年的“成绩单”？你又是如何评价这

一复苏态势？

●黄天伟：我们去年的统计数据显示，香港的会展业已恢复至疫情前的七至八成，今年还会加速回暖。

今年香港会议展览中心和亚洲博览馆两大场地预计至少举行150场会议和160场展览。一些在疫情期间转到世界其他城市举行的大型展览，也将回到香港举行。

香港软硬件一流，拥有背靠祖国、联通世界的优势，对展商有巨大的吸引力。此外，香港是最低税率城市之一，独特优势难以被其他城市取代，且交通网络完善。此外，香港还启用了港铁会展站，展商往来会展中心更加方便快捷，大大促进香港会展业和旅游业的发展。

●海财经观察员：在逐渐恢复的过程当中，香港会展业又面临了哪些挑战？香港贸发局是如何帮助这些行业和企业克服这些困难的？

●黄天伟：最大的挑战还是担心展商和买家会不会来？香港贸发局会通过在全球的50个办事处去物色高价值的展商和买家，邀请他们来港参加展会。聚集到展商和买家后，再在“商贸配对”方面有针对性地下功夫，满足双方的需求。

当然，这些努力也离不开香港特区政府的支持。例如，去年7月1日起，香港特区政府推出总值14亿港元的新计划——“定期展览奖励计划”，资助近3年在香港举办的200多个展览。

●海财经观察员：《海南自由贸易港建设总体方案》里明确了海南会展业的目标和任务。近年来，海南省会展业的规模持续扩大，会展活动呈现逐年增长的态势。同为自由贸易港，香港的会展业发展值得海南学习和借鉴。对于会展行业，香港贸发局有没有一些新的思考？在新的发展阶段，香港贸发局是否有新目标和新定位？您对于香港会展业未来的预期又是如何？

●黄天伟：香港各行各业都在绽放活力，会展业也不例外。作为国际展览之都，香港的会展业也是不断加入当下的新元素。比如，根据不同行业的需求，我们的展览会更加关注科技、可持续发展以及“大健康”元素。就拿可持续发展来说，我们会去留意一些新产品与

新方案如何在绿色发展方面做得更好，把大家关注的这些元素加入到展览中。香港发展会展业有很多优势，只要我们自己不断改进，我相信前景应该非常不错。

## 促进香港与海南进一步合作

●海财经观察员：我们注意到，去年到今年，很多不同的香港企业赴内地参展。包括这次消博会，香港贸发局也是组织了24家企业参会。在与海南的商务交流往来方面，目前香港贸发局掌握的情况怎么样？未来会有哪些合作计划？

●黄天伟：近年来，伴随内地经济快速发展，香港贸发局陆续在各地设立办事处，在海南，我们也是多次组织各种活动，带领港企走进海南，寻找发展机会。

今年消博会期间，香港贸发局还与海南国际经发局签署“共同推进琼港经贸合作备忘录”，希望能够促进两地经贸合作，共同推进经济高质量发展。

现在琼港两地的合作已经进入一个全新的发展阶段，我们面对的不仅是两地自身发展所需，更需要两地携手，一起为国家经济社会发展贡献力量，进行更多探索。未来，香港贸发局将继续努力促进香港与海南的进一步合作，并不定期组织港企赴海南走访考察，与海南本地企业充分对接，助力更多港企尽快落地海南。

●海财经观察员：海南自由贸易港的建设对琼港两地的经贸往来有哪些帮助？

●黄天伟：海南自由贸易港的建设对两地的经贸往来有非常大的帮助。一方面，海南自由贸易港的建设产生了非常好的协同效果。海南背靠内地、面向东南亚市场，具有独特的地理位置优势，产生了协同效应和大市场机遇。例如，香港服务业可以将海南作为应用场景，试点产品和服务，立足海南市场服务全国市场甚至是全球市场。

另一方面，海南自由贸易港具有差异化优势，为港企发展提供良好的生态圈。香港的传统服务(金融&物流)能够服务海南企业升级和出海；香港的创新服务(科创&文创)未来有机会在海南实现落地和转化。